

德邦快递 22 周年营销传播活动

广告主:德邦快递 所属行业:物流行业

执行时间: 2018.09.01-09.10

参选类别:创意传播类

营销背景

企业背景:

2018 年,德邦开启新征程——成功举办快递行业第一场大型发布会,更名"德邦快递",彰显引领快递行业的雄心,并推出快递行业第一款真正意义上的大件快递产品——大件快递 3-60kg。

提出企业使命——为电商承诺力赋能。

行业背景:

企业周年庆营销传播,快递行业有先例可鉴——顺丰 25 周年庆,主题:承诺 25 周年,感恩再出发。

德邦 22 周年营销传播活动——成功三要素:有广度、有深度、形成闭环。

营销目标

通过有趣的小游戏,发放 CP 合作商家的优惠券和奖品,游戏设计侧重强化大件快递发德邦的消费者记忆,露出 22 周年信息,与此同时, CP 商家一起参与转发扩散传播。





策略与创意

策略:

赋能——将德邦周年庆打造成 B 端商家与 C 端消费者互动的平台;

场景——着力强化"上楼"场景,凸显差异化产品定位;

痛点——第三方视角观察解读,为德邦"消除大件歧视"背书。

H5 创意诠释:

- ▶ 迎合品牌推出的第一款真正意义上的大件快递产品——大件快递 3-60kg, 赋能 B 端, "上至 40kg, 100%免费上楼"和 "上至 60kg, 包接包送"对 C 端用户的承诺,引入《敢不敢挑战,一口气上 100 层》的创意点,抱 40kg 的大箱子,你能上几楼?左右摇摆,看看你的实力。
- ➢ 游戏机制──根据重力感应,左右摇摆,身穿德邦工服的"快递超人" 手举快递箱,向上飞向更高的楼层,到达的楼层越高,得到的优惠券金额越高。
- ▶ 楼层设计——前 22 层对应合作伙伴的信息,可发放相应品牌的优惠券,顶层 22 层楼顶为德邦 22 周年信息,继续上升开启隐藏关卡,向 100 层挑战。

执行过程/媒体表现

执行节奏

STEP 1: 官方首发,跨界品牌助力。

创建 22 周年微博话题标签,重磅发声,引爆热度。



STEP 2: H5 游戏趣味互动,结合 22 周年主题及品牌属性,定制创意 H5,引爆受众关注度,趣味互动体验增强受众粘性。





H5 链接: http://2018.ithinky.com/debang/index.html

STEP 3:精准投放:今日头条信息流定向人群精准投放 H5 游戏,加速信息传播。







STEP 4:外围解读扩散,新闻客户端发布及行业网站扩散,H5游戏解读稿件发布,覆盖今日头条、一点资讯、快报、网易等媒体,全国可见或智能推荐,停留时间4h-12h。



媒体表现

▶ 通过今日头条人群标签定向广告投放,精准覆盖 B 端用户人群,加速信息传播;



- 选择新闻客户端智能推荐进行活动扩散,精准覆盖 B 端用户人群,选择新闻客户端全国可见及新闻网站提高活动曝光量与 H5 参与量;
- 》 官方微信推送 H5 活动,通过自身平台粉丝精准覆盖用户人群,提高 H5 活动参与度;
- ▶ 选择电商行业自媒体 KOL 进行活动解读,精准覆盖 B 端用户人群,选择新闻网站进行活动解读,覆盖媒体范围广,有利于借助媒体进行曝光及传播扩散。

营销效果与市场反馈

营销效果:

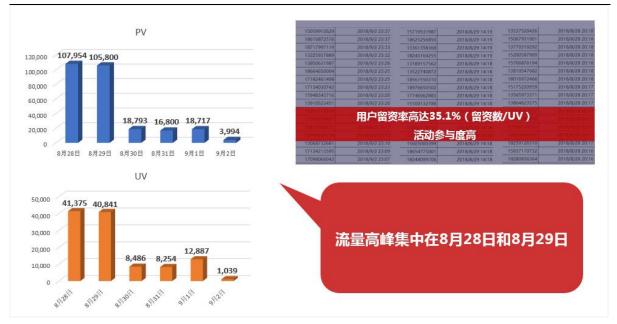
H5 集结德邦快递、联合品牌及用户,实现三方的有效互动,游戏本身可玩性高、活动激励举措成效明显!



H5 传播数据:

- ▶ PV-272058、UV-112882 (数据来源:百度统计);
- ▶ 用户登录(确认提交手机号)131363人次、游戏参与(开始游戏)328120人次(数据来源: ADMASTER 监测数据);
- 》 累计留资信息(注册登录电话号码)39587个(数据来源:后台手机号数量)。





市场反馈:

良品铺子零食大礼包:发出 49 份,回收有效收货信息 43 份;德邦快递定制礼品:发出 98 份,回收有效收货信息 65 份。